



TECNOLOGÍA PARA LOS NEGOCIOS CÁMARA DE VALENCIA

RESUMEN DEL PROYECTO (PROVEEDORES)

ÍNDICE

01. ¿QUÉ ES?

02. ¿POR QUÉ?

03. VENTAJAS Y SERVICIOS

04. ¿CÓMO PARTICIPAR? CONDICIONES Y PRECIOS

01. ¿QUÉ ES?

Una iniciativa de **CAMARA VALENCIA** dirigida a **PYMES, AUTÓNOMOS y EMPRENDEDORES** para poner al día su empresa o negocio en **TECNOLOGIAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN (TIC)**

Queremos ayudar a las empresas en el proceso de TRANSFORMACIÓN DIGITAL

02. ¿POR QUÉ?

TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN

El gran paso de la empresa o negocio hacia la eficiencia y la competitividad



1. Ahorra costes y aumenta ingresos

Las TIC repercuten en todas las áreas de la empresa o negocio, introduciendo una mayor eficiencia que se traduce en menores costes y a un aumento de los ingresos



2. Diferénciate de la competencia

Las TIC proporcionan eficaces herramientas para diferenciar la marca, los productos y servicios, y para acceder a una mayor cantidad de clientes



3. Maximiza la productividad

Las TIC maximizan la productividad de la empresa o negocio, ayudando a automatizar tareas y encargándose de múltiples procesos de gestión



4. Mejora la fidelización de clientes

Las TIC abren nuevos canales de comunicación entre la empresa o negocio y los clientes, facilitando el flujo de información y la atención continuada que estos requieren

03. VENTAJAS Y SERVICIOS



1 INFORMACIÓN

Tendencias
Jornadas
Talleres
Ayudas

2 FORMACIÓN: oferta formativa de la Escuela de Negocios en TIC

3 ASESORAMIENTO: mejor/es opción/es

4 SELECCIÓN PARTNERS HOMOLOGADOS POR ESPECIALIDADES:

Soluciones
Servicios

5 PERSONAL ESPECIALIZADO (EMPLEO):

Bolsa de empleo y talento
Ayudas a la contratación jóvenes
Certificados profesionalidad

Tecnología
para los negocios

INICIO ¿QUÉ NECESITAS? SOLUCIONES TENDENCIAS AYUDAS EMPLEO AGENDA

Cámara
Valencia

El portal de las tecnologías de la Cámara de Valencia

¿Quieres saber cómo las tecnologías te pueden ayudar a ahorrar costes, aumentar ingresos o ser más productivo?

Danos tu email y serás el primero en saber cómo hacerlo

ACEPTAR

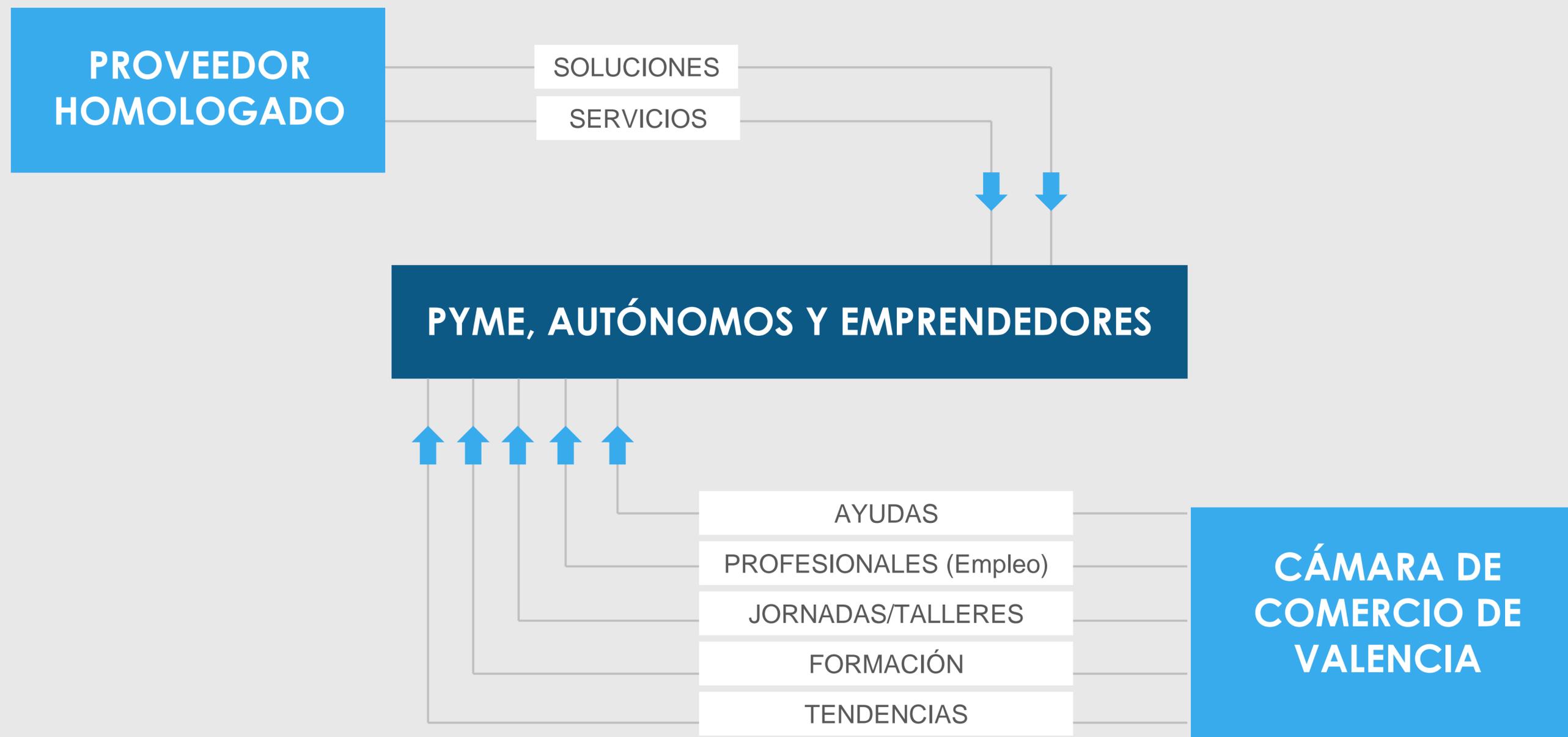
f
t
in

VENTAJAS PARA LAS PYMES CLIENTES

- 1 Garantía de que el partner tiene experiencia en implantaciones similares y se encuentra al corriente de los impuestos a través de un **proceso de homologación en Cámara.**
- 2 **Asesoramiento y ayuda** para aprovechar las ventajas y oportunidades que brinda la transformación digital.
- 3 **Ahorro de costes** en la implantación de soluciones TIC.
- 4 **Simplificación del proceso de selección** e implantación de soluciones digitales.

03

SERVICIOS Y SOLUCIONES TIC



VENTAJAS DE SER PROVEEDOR

- 1 **Homologación:** sello proveedor homologado Cámara. **Diferénciate.**
- 2 **Captar y fidelizar clientes:** mediante leads cualificados proporcionados por Cámara o directamente a través del portal
- 3 **Visibilidad**
 - Portal ticnegocios.es
 - Newsletter quincenal
 - Blog



Visibilidad, captación y fidelización para PARTNERS

- 1 Visibilidad de una o varias soluciones y servicios en una o varias categorías ticnegocios.es con ficha de producto
- 2 Visibilidad en el newsletter quincenal y blog
- 3 Jornadas, talleres y almuerzos de networking para captación
- 4 Contactos directos con clientes del portal
- 5 Email marketing directamente a la base de datos de clientes de Cámara
- 6 Utilización redes sociales y push para difusión servicios y soluciones

The screenshot displays the website interface for 'Tecnología para los negocios' and 'Cámara Valencia'. The navigation bar includes links for INICIO, ¿QUÉ NECESITAS?, SOLUCIONES, TENDENCIAS, EMPLEO, AYUDAS, AGENDA, and CONTACTO. The main content area is organized into several sections:

- NEGOCIO EN LA RED:** A section with a social media icon (f, t, in, G+) and a question: '¿En qué fase te encuentras? ¿Ya tienes página web y necesitas mejorarla? ¿Quieres empezar a vender?'. It features two buttons: 'VER SOLUCIONES' and 'DESCRIBIR NECESIDAD'. Below this is a featured solution for 'Páginas web profesionales legalizadas - Qualia TIC' with a 'Solución destacada' tag.
- COMUNICACIONES Y MOVILIDAD:** A section with a Wi-Fi icon and a question: 'Descubre cómo ahorrar costes en comunicaciones o como mejorar la movilidad de tu empresa y conseguir ser más productivo.' It includes 'VER SOLUCIONES' and 'DESCRIBIR NECESIDAD' buttons.
- ESTRATEGIA Y ASESORAMIENTO:** A section with a gear icon and a question: 'Nuestros partners de confianza entienden tus necesidades, te plantearán las soluciones que mejor se adaptan a tu negocio y te orientarán en los pasos a seguir para aplicarlas.' It includes 'VER SOLUCIONES' and 'DESCRIBIR NECESIDAD' buttons.
- SISTEMAS:** A section with a gear icon and a question: 'Descubre cómo ahorrar costes en comunicaciones o como mejorar la movilidad de tu empresa y conseguir ser más productivo.' It includes 'VER SOLUCIONES' and 'DESCRIBIR NECESIDAD' buttons.

**NEGOCIO EN LA RED****COMUNICACIONES Y MOVILIDAD****ESTRATEGIA Y ASESORAMIENTO****SISTEMAS****APLICACIONES****SEGURIDAD TIC**

VISIBILIDAD EN EL APARTADO DE SOLUCIONES



NEGOCIO EN LA RED

¿En qué fase te encuentras? ¿Ya tienes página web y necesitas mejorarla? ¿Quieres empezar a vender?

[VER SOLUCIONES](#)

[DESCRIBIR NECESIDAD](#)



Páginas web profesionales legalizadas - Qualia TIC

Una solución de Grupo Qualia

La página web que estabas esperando para atraer clientes a tu negocio.

Solución destacada



Tecnología
para los negocios

[INICIO](#)

[¿QUÉ NECESITAS?](#)

[SOLUCIONES](#)

[TENDENCIAS](#)

[EMPLEO](#)

[AYUDAS](#)

[AGENDA](#)

[CONTACTO](#)

Cámara
Valencia



NEGOCIO EN LA RED

¿En qué fase te encuentras? ¿Ya tienes página web y necesitas mejorarla? ¿Quieres empezar a vender?

Soluciones



PÁGINAS WEB PROFESIONALES LEGALIZADAS - QUALIA TIC

La página web que estabas esperando para atraer clientes a tu negocio.

[VER SOLUCIÓN](#)

[CONTÁCTANOS](#)



GESTIÓN Y CONTROL DE LA REPUTACIÓN ONLINE DE TU RESTAURANTE CON FOODLY.ES

Permite llevar un control exhaustivo y en tiempo real de la reputación de tu restaurante.

[VER SOLUCIÓN](#)

[CONTÁCTANOS](#)



PROMOCIONA TU EMPRESA ONLINE CON BOLETINES ELECTRÓNICOS Y NEWSLETTERS

Capta y fideliza clientes a través de campañas de mailing de una manera fácil y rápida

[VER SOLUCIÓN](#)

[CONTÁCTANOS](#)

¿QUÉ NECESITAS?

Todos necesitamos aumentar ingresos, reducir costes o captar clientes.
Descubre cómo te podemos ayudar dirigiendo las tecnologías hacia el negocio.

 <p>TENER PRESENCIA EN INTERNET Necesito crear o mejorar mi página web</p> <p>SABER MÁS</p>	 <p>VENDER ONLINE</p>	 <p>MARKETING DIGITAL</p>	 <p>AHORRAR COSTES EN LAS COMUNICACIONES</p>
 <p>MEJORAR LA MOVILIDAD DE MI EMPRESA</p>	 <p>MEJORAR Y OPTIMIZAR MIS SISTEMAS DE GESTIÓN</p>	 <p>PROTEGERME DE LOS ATAQUES INFORMÁTICOS</p>	 <p>ACTUALIZAR MIS EQUIPOS INFORMÁTICOS</p>

Si no puedes ver correctamente este Newsletter, haz click aquí



Nº1 · 01/9/2016

Boletín Quincenal de Cámara Valencia sobre las Tecnologías de la Información para hacer Negocios.

Descubre cómo mejorar tu negocio gracias a las TICs.

Conoce las últimas tendencias, soluciones de proveedores homologados, mantente al día con jornadas, talleres y cursos, obtén información sobre ayudas y subvenciones...



TENDENCIAS, ¿QUÉ ESTÁ PASANDO?

Qué es el Ransomware y cómo proteger mi empresa

La digitalización de las empresas supone una importante mejora en la productividad y eficiencia de nuestros procesos, pero abre la puerta a nuevos riesgos.



Ciberataques a tu empresa, ¿Qué puedes hacer para evitarlos?

La presencia online de las empresas es ya una necesidad incuestionable en todos los sectores. Del mismo modo que ha crecido la presencia en internet de las empresas lo ha hecho la amenaza de sufrir un ciberataque.



Ver más tendencias →



PRÓXIMAS JORNADAS, TALLERES Y CURSOS. MANTENTE AL DÍA



19 SEPTIEMBRE 2016

Programa Emprendimiento Juvenil. TORRENT

35 horas.

info

INSCRIBIRSE



20 SEPTIEMBRE 2016

Aula CECREM. Plan de empresa.

2 horas.

info

INSCRIBIRSE



22 SEPTIEMBRE 2016

Aula CECREM. Taller de creación de empresas

2 horas.

info

INSCRIBIRSE

Ver más jornadas →

SOLUCIONES DE PROVEEDORES HOMOLOGADOS



Promociona tu empresa online con boletines electrónicos y newsletters

Capta y fideliza clientes a través de campañas de mailing de una manera fácil y rápida

VER SOLUCIÓN



Facturación online fácil y sencilla – Sage One

Sage One te ayuda a gestionar tu negocio de manera segura y profesional.

VER SOLUCIÓN

[Ayudas, Subvenciones y Financiación](#)

[Ofertas de empleo](#)

**NEGOCIO EN LA RED**

¿En qué fase te encuentras? ¿Ya tienes página web y necesitas mejorarla? ¿Quieres empezar a vender?

VER SOLUCIONES

DESCRIBIR NECESIDAD



Tu página rápida y fácil
¿Quieres tener tu tienda online en menos de un mes?

**FORMULARIO DE NECESIDAD****Describe tu necesidad**

Presencia en Internet, Vender Online, Marketing Digital, Ahorro de costes en Comunicaciones, Movilidad, Sistemas de Gestión, Protección de Ataques, Equipos Informáticos y mucho más.

- Cuéntanos qué necesitas.
- Recibe hasta 3 presupuestos.
- Compara ofertas y elige (o no) la mejor.

Es gratis

Recibe varios presupuestos de forma gratuita y sin compromiso.

Ahorra tiempo

No pierdas tiempo buscando empresas. Ellas te contactan a ti.

Ahorra dinero

Tienes más de un presupuesto para comparar.

Proveedores homologados por Cámara

Encuentra a proveedores fiables validados por Cámara.

PASO 1 - ¿Dónde se encuentra tu empresa?

Provincia: Municipio:

PASO 2 - ¿A qué categoría corresponde la solución o producto que estás buscando?**NEGOCIO EN LA RED**

- Página Web
- Tienda Online (eCommerce)
- Marketing Online

COMUNICACIONES Y MOVILIDAD

- Voz
- Móvil
- Datos (Internet y Comunicaciones)
- Audiovisual
- Networking

ESTRATEGIA Y ASESORAMIENTO

- Planes de sistemas
- Auditorías, normas y calidad
- Helpdesk
- Formación
- Integración
- Outsourcing
- Diseño
- Gestión contenidos

SISTEMAS

- Ordenadores y portátiles
- Impresoras
- Servidores
- Sistemas de almacenamiento
- Sistemas de comunicación
- Otros periféricos
- Cloud (pago infraestructura por uso)
- Mantenimiento
- Virtualización

APLICACIONES

- Ofimática
- Puesto trabajo (correo electrónico, etc.)
- Gestión clientes (CRM)
- Gestión integrada (ERP)
- Analítica (BI)
- Verticales
- Apps
- Gestión RRHH
- Desarrollo a la medida

SEGURIDAD

- Gestión
- Normativa
- Auditoría
- Soluciones / Aplicaciones

PASO 3 - ¿Qué preferencias tienes para la solución que estás buscando?

- Relación Calidad/Precio
- Mejor Precio
- Mejor Calidad

PASO 4 - ¿Cuándo quieres contratar la solución?

- Lo antes posible
- Antes de 3 meses
- Después de 3 meses

PASO 5 - ¿Quieres recibir ofertas de empresas o de freelances?

- Empresas
- Freelances
- Ambos

PASO 6 - Finalmente, describe brevemente la necesidad que quieres cubrir.

.....

.....

.....

.....

.....

DATOS DE CONTACTO**Tipo**

- Autónomo (y micro empresas (< 10 trabajadores))
- Pequeñas empresas (< 50 trabajadores)
- Medianas empresas (< 250 trabajadores)
- Grandes empresas (>= 250 trabajadores)
- Emprendedores
- Instituciones
- Particulares

Datos persona

Nombre: Departamento:

Carga: Email: Teléfono:



NEGOCIO EN LA RED

¿En qué fase te encuentras? ¿Ya tienes página web y necesitas mejorarla? ¿Quieres empezar a vender?



Soluciones



PÁGINAS WEB PROFESIONALES LEGALIZADAS - QUALIA TIC

La página web que estabas esperando para atraer clientes a tu negocio.

[VER SOLUCIÓN](#)
[CONTÁCTANOS](#)


GESTIÓN Y CONTROL DE LA REPUTACIÓN ONLINE DE TU RESTAURANTE CON FOODLY.ES

Permite llevar un control exhaustivo y en tiempo real de la reputación de tu restaurante.

[VER SOLUCIÓN](#)
[CONTÁCTANOS](#)


PROMOCIONA TU EMPRESA ONLINE CON BOLETINES ELECTRÓNICOS Y NEWSLETTERS

Capta y fideliza clientes a través de campañas de mailing de una manera fácil y rápida

[VER SOLUCIÓN](#)
[CONTÁCTANOS](#)

Jornada Networking empresarial

Servicio de Networking empresarial orientado a captar clientes potenciales (leads) entre nuestra base de datos empresarial de más de 170.000 empresas, segmentada en base al target del producto o servicio que usted desee.

Servicios incluidos

- Espacio con aforo hasta 100 asistentes.
- Uso del nombre comercial de Cámara de Comercio de Valencia
- Medios técnicos audiovisuales.
- Networking café (Opcional)
- Plan de Difusión de Comercial (mediante los diferentes soportes de Cámara)
- Gestión de las inscripciones y control de asistencia
- Evaluación del acto
- Información sobre los asistentes e inscritos

Aumenta tus ventas

Cómo mejorar la concertación de visitas para comerciales

Jornada



FECHA
20 / 01 / 2016
De 10:45 h. a 13:00 h.

DIRIGIDO
Gerentes, Directores y Responsables comerciales, Jefes de ventas, Responsables de Contact, centrales de compras, responsables internos de Call Center y toda persona interesada en el trabajo comercial.

OBJETIVOS

- Conseguir mayor productividad comercial.
- Conseguir que los comerciales sean 100% efectivos.
- Conocer las últimas metodologías de venta eficaz.
- Conocer la experiencia de empresas que gestionan las visitas de sus comerciales de manera especializada.

LUGAR DE CELEBRACIÓN
Cámara Valencia
Poeta Querol, 15 / 46002 Valencia.

PROGRAMA

10:45 h. Acreditaciones.

11:00 h. Bienvenida y presentación de la Jornada.

11:10 h. ¿Cómo obtener una mayor productividad comercial adaptándonos a los tiempos actuales?
D. Álvaro Ruiz / CEO CustomerTap.

11:40 h. Business Case. La concertación de visitas en la compañía.
D. Marco Fruehauf / Director General Grenke Rent, S.A.

12:10 h. Aspectos clave en la concertación de visitas.
D. José María Barra / Director de Operaciones CustomerTap.

12:40 h. Conclusiones y resolución de dudas.

13:00 h. Café Networking.

PRECIO
Inscripción gratuita.

[Inscríbete](#)





Cámara Valencia
Poeta Querol, 15 / 46002 Valencia
Tel. 963 103 500
www.camaravalencia.com

Taller eBusiness

Servicio de Networking empresarial orientado a captar clientes potenciales (leads) entre nuestra base de datos empresarial de más de 170.000 empresas, segmentada en base al target del producto o servicio que usted desee. **Con un enfoque más práctico que la jornada se celebran en aula informática.**

Servicios incluidos

- Aula con aforo hasta 25 asistentes.
- Uso del nombre comercial de Cámara de Comercio de Valencia
- Medios técnicos audiovisuales.
- 25 portátiles.
- Networking café (Opcional)
- Plan de Difusión de Comercial (mediante los diferentes soportes de Cámara)
- Gestión de las inscripciones y control de asistencia
- Evaluación del acto
- Información sobre los asistentes e inscritos



Almuerzo Networking

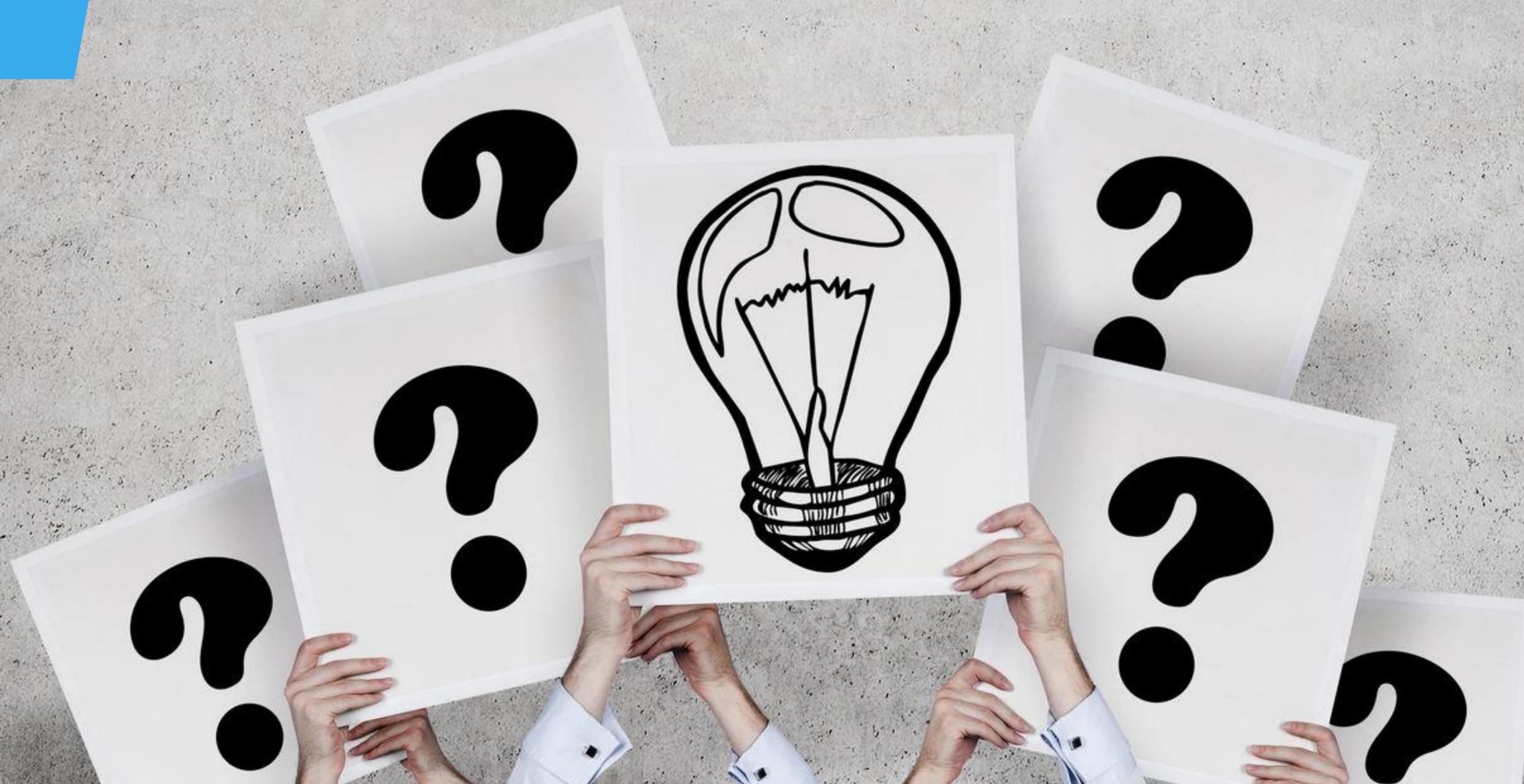
Servicio de Networking empresarial orientado a captar clientes potenciales (leads) entre nuestra base de datos empresarial de más de 170.000 empresas, segmentada en base al target del producto o servicio que usted desee. **Comida con 6 – 8 directores con capacidad de decisión.**

Servicios incluidos

- Comida 8 directores.
- Uso del nombre comercial de Cámara de Comercio de Valencia
- Plan de Difusión de Comercial
(mediante los diferentes soportes de Cámara)
- Información sobre los asistentes e inscritos



4. ¿CÓMO PARTICIPAR? CONDICIONES Y PRECIOS



¿CÓMO PARTICIPAR?

SERVICIOS Y SOLUCIONES DE CALIDAD (EMPRESA O AUTÓNOMO)

HOMOLOGACIÓN

- 1 DEMOSTRAR SOLVENCIA TÉCNICA
- 2 IAE Y ESTAR AL CORRIENTE PAGOS SS Y AEAT

CALIDAD

- 1 SOLUCIONES
- 2 SERVICIOS

¿CÓMO PARTICIPAR?

FORMULARIO HOMOLOGACIÓN

Cámara Valencia **Tecnología** para los negocios

FORMULARIO SOLICITUD HOMOLOGACIÓN PROVEEDOR TIC
Web Tecnología para los negocios de Cámara Valencia

Información sobre la empresa

Razón Social: CIF: IAE:

Personalidad jurídica¹:

Dirección Postal: Código Postal:

Localidad: Provincia: Comunidad Autónoma:

Intérlocutor / Persona Contacto:

Teléfono: Correo electrónico:

Página web:

Disponibilidad Geográfica²

Provincia de Valencia Comunidad Autónoma Valenciana España Internacional

Experiencia de la Entidad

Fecha de constitución:

Breve descripción de la entidad:

.....

Principales servicios y trabajos realizados en los últimos **dos años**:

Breve descripción	Importe	Fechas	Beneficiarios	Categoría solución ³

¹ Sociedad anónima, Sociedad limitada, Sociedad laboral, Sociedad limitada laboral, Sociedad limitada unipersonal, Comunidad de Bienes, Sociedad Civil, Otras sociedades mercantiles, Persona física.

² Indicar con una X la disponibilidad geográfica de la entidad para la prestación de los servicios.

³ Indicar la categoría de la solución, dentro de los proveedores a los que corresponde el trabajo realizado.

Tecnología para los negocios Carlos de Cózar, ccozar@camaravalencia.com | Marga Aparicio, mparicio@camaravalencia.com | Poeta Q, e-0125.46002 Valencia • 96 300 39 00 • www.ticnegocios.es

Cámara Valencia **Tecnología** para los negocios

Servicios ofrecidos en el marco de la Web Tecnología para los Negocios
(Indicar con una X los servicios que ofrece su entidad en el marco del proyecto, y cuya experiencia acredite en la memoria de proyectos adjunta).

1. NEGOCIO EN LA RED

Página Web

- Marca: Branding
- Portal web
 - Dominio y alojamiento
 - Aspectos legales
 - Posicionamiento en buscadores (SEO)
- Tienda Online (eCommerce)
- Marketing Online
 - Plan de Marketing y estrategia
 - Promoción y publicidad
 - Marketing en buscadores
 - Boletines electrónicos
 - Email marketing
 - Marketing móvil
 - Marketing 2.0
 - Marketing social (SMO)
 - Redes sociales
 - Blog empresarial
 - Geomarketing
 - Reputación digital
 - Herramientas marketing digital

2. COMUNICACIONES Y MOVILIDAD

- Voz
- Móvil
- Datos (Internet y Comunicaciones)
- Audiovisual
- Networking

3. ESTRATEGIA Y ASESORAMIENTO

- Planes de sistemas
- Auditorías, normas y calidad
- Helpdesk
- Formación
- Integración
- Outsourcing
- Diseño
- Gestión contenidos

4. SISTEMAS

- Ordenadores y portátiles
- Impresoras
- Servidores
- Sistemas almacenamiento
- Sistemas de comunicación
- Otros periféricos
- Cloud (pago infraestructuras por uso)
- Mantenimiento
- Virtualización

5. APLICACIONES

- Ofimática
- Puesto trabajo (correo electrónico, etc.)
- Gestión clientes (CRM)
- Gestión integrada (ERP)
- Analítica (BI)
- Verticales
- Apps
- Gestión RRHH
- Desarrollo a la medida

6. SEGURIDAD

- Gestión
- Normativa
- Auditoría
- Soluciones / Aplicaciones

Tecnología para los negocios Carlos de Cózar, ccozar@camaravalencia.com | Marga Aparicio, mparicio@camaravalencia.com | Poeta Q, e-0125.46002 Valencia • 96 300 39 00 • www.ticnegocios.es

Cámara Valencia **Tecnología** para los negocios

Sectores para los que trabaja en el marco de la Web Tecnología para los Negocios
(Indicar con una X los sectores a los cuales se dirige su entidad en el marco del proyecto, y cuya experiencia acredite en la memoria de proyectos adjunta).

- Agroalimentario
- Manufacturing / Fabricación
- Distribución comercial
- Comercio / Retail
- Construcción
- Transportes
- Turismo
- Servicios profesionales
- Servicios financieros y seguros

Público objetivo para los que trabaja en el marco de la Web Tecnología para los Negocios
(Indicar con una X las tipologías de clientes a los cuales se dirige su entidad en el marco del proyecto, y cuya experiencia acredite en la memoria de proyectos adjunta).

- Autónomos y micro empresas (< 10 trabajadores)
- Pequeñas empresas (< 50 trabajadores)
- Medianas empresas (< 250 trabajadores)
- Grandes empresas (>= 250 trabajadores)
- Emprendedores
- Instituciones
- Particulares

Tecnología para los negocios Carlos de Cózar, ccozar@camaravalencia.com | Marga Aparicio, mparicio@camaravalencia.com | Poeta Q, e-0125.46002 Valencia • 96 300 39 00 • www.ticnegocios.es

04

SERVICIOS PREMIUM

SERVICIOS INCLUIDOS 1 AÑO	PREMIUM	MEDIUM	BASIC	FREE
HOMOLOGACIÓN Y DESCUENTOS				
Homologación	Si	Si	Si	Si
Sello	Premium	Partner	Partner	No
Pertenencia a Club Cámara	Business	Business	Estandar	
Descuentos cursos Escuela Negocios	20%	10%	5%	
PACK VISIBILIDAD				
Logo en la home	Primera posición	Segunda posición	Tercera posición	No
Destacado en soluciones	3	2	1	No
Presencia en soluciones				Si
Destacado en necesidades	3	2	1	No
Presencia en necesidades				Si
Ficha de solución	3	2	1	No
Destacado Boletín TIC Negocios	3	2	1	No
Destacado portal de empleo	Si	No	No	No
Posts	1 / mes	1 / trimestre	No	No
PACK COMERCIAL				
Jornadas de networking	2	1	No	No
Almuerzo de networking	1	No	No	No
Talleres de networking	2	1	No	No
Newsletter CRM hasta 5000 contactos	3	2	1	No
Lead cualificado	Si	Si	Si	20 €
Contacto	Si	Si	Si	5 €
PRECIO / MES (1 año)	1.000 €	425 €	125 €	0 €
TOTAL ANUAL	12.000 €	5.100 €	1.500 €	
Precio unitario ficha solución adicional al mes	50 €	60 €	70 €	

¿CÓMO PARTICIPAR?

CONDICIONES – PROVEEDOR FREE

1

Visibilidad de una solución / servicio en una de las categorías

2

Sin coste fijo. Pago por lead cualificado: 20€ y por contacto 5€.

Cámara Valencia **Tecnología** para los negocios

FORMULARIO SOLUCIÓN TECNOLÓGICA PROVEEDOR TIC

Información sobre la empresa

Nombre: Razón Social:

Datos de contacto

Nombre: Email:

Teléfono:

1 - Marcar una tipología de solución:

- Negocio en la red
- Comunicaciones y movilidad
- Asesoramiento
- Sistemas
- Aplicaciones
- Seguridad

2 - Marcar una o varias necesidades que cubra la solución:

- Presencia en internet
- Vender Online
- Marketing Digital
- Ahorro de costes en comunicación
- Movilidad
- Sistemas de Gestión
- Protegerme de ataques
- Equipos informáticos

3 - Título:

.....

4 - Descripción breve:

.....

.....

.....

.....

.....

Tecnología para los negocios Carlos de Cózar | ccozar@camaravalencia.com | Marga Aparicio | mparicio@camaravalencia.com | Poeta Q. erol 25. 46002 Valencia • 96 300 3900 • www.ticnegocios.es

Cámara Valencia **Tecnología** para los negocios

5 - Ámbito:

- Local
- Autonómico
- Nacional
- Internacional
- Global

6 - A quién va dirigido:

- Autónomos y micro empresas (< 10 trabajadores)
- Pequeñas empresas (< 50 trabajadores)
- Medianas empresas (< 250 trabajadores)
- Grandes empresas (>= 250 trabajadores)
- Emprendedores
- Instituciones
- Particulares

7 - Sectores:

- Agroalimentario
- Manufacturero / Fabricación
- Distribución comercial
- Comercio / Retail
- Construcción
- Transportes
- Turismo
- Servicios profesionales
- Servicios financieros y seguros

Tecnología para los negocios Carlos de Cózar | ccozar@camaravalencia.com | Marga Aparicio | mparicio@camaravalencia.com | Poeta Q. erol 25. 46002 Valencia • 96 300 3900 • www.ticnegocios.es

¿CÓMO PARTICIPAR?

CONDICIONES – PROVEEDOR PREMIUM

- 1 Visibilidad de una o varias soluciones y servicios en una o varias categorías ticnegocios.es con ficha de producto
- 2 Visibilidad en el newsletter quincenal
- 3 Jornadas, talleres y almuerzos de networking para captación
- 4 Contactos directos con clientes del portal
- 5 Email marketing directamente a la base de datos de clientes de Cámara
- 6 Utilización redes sociales y push para difusión servicios y soluciones



SERVICIOS DE NETWORKING

- **Evento de networking.** Jornada para 40 – 60 personas. Precio: 1.800€ con catering.
- **Taller de networking.** Taller en Aula Informática para un máximo de 25 asistentes. Precio: 1.000€.
- **Almuerzo de networking.** Comida para 6 - 8. Precio: 2.450€.



MUCHAS GRACIAS

Carlos de Cózar

ccozar@camaravalencia.com

 Poeta Querol 15, 46002 Valencia

 96 310 39 00

 www.ticnegocios.es